



EL COMITÉ ALTERNATIVO

Convertir una pasión EN NEGOCIO

MUCHOS EMPRESARIOS PUEDEN SENTIRSE MUY SOLOS EN SU TRABAJO, especialmente cuando tienen que lidiar con áreas empresariales que no dominan. Es importante que sepan que no son los primeros en experimentar problemas y retos, sino que antes muchos otros también se han enfrentado a esos obstáculos. Por lo tanto, conocer esas experiencias les será muy valioso para resolver esos temas.

LA MAYORÍA NO ACCEDE

AL MUNDO DE LOS NEGOCIOS

para llevar la contabilidad, pero Craig Hibbert sí. Como copropietario de una tienda de deportes durante 25 años, Craig fue el responsable de llevar la contabilidad. Sin embargo, como muchos dueños de pymes, no tenía idea de lo que hacía. Craig decidió mejorar sus habilidades y se tituló como Contable Técnico en el New Zealand Institute of Chartered Accountants.

Craig fundó Bookworks en 2004, motivado por la avalancha continua de tickets y facturas que los clientes le habían dado en cajas de zapatos. El punto fuerte de Craig es solucionar las catástrofes en el programa informático de sus clientes.

«Paso la mayor parte de mi tiempo arreglando los desastres en el software de mis clientes, así como formándolos y apoyándolos individualmente», explica. «Soy Formador Cualificado de MYOB, QuickBooks y Xero; debido a estas aptitudes contables, apporto ese nivel extra de conocimiento y experiencia, acercando las distancias entre el cliente y el contable, porque habiendo estado en las dos posiciones, sé que ninguno de los dos entiende muy bien al otro».

A Craig le parece valioso formar parte de un Comité TAB. «Llevar tu propia empresa es solitario; tener la comprensión y apoyo de los otros Miembros ha sido crucial para mis decisiones. Estar sentado en la mesa del comité con mis compañeros, me ha enseñado que no estoy solo».

«He aprendido a tomarme más tiempo con mis decisiones para considerar todos los aspectos. Ahora tomo la decisión por mí mismo y no por los demás, cuando más me conviene y porque me conviene».

Craig atribuye el éxito de su empresa a su manera de tratar a sus clientes particulares y empresas como si fueran la suya, siendo profesional, puntual y fiable. Su Comité TAB permite a Craig mantener su palabra, al ayudarlo a asumir la responsabilidad con mayor frecuencia y consciencia en el mundo de los negocios.



«Animo a todos los gerentes de pymes a buscar apoyo y consejo de otros, cuándo y dónde lo necesiten y, sobre todo, que los pongan en práctica», aconseja».

bookworks
making sense of your books