



Una empresa premium de electrónica **ALCANZA EL ÉXITO**

GRACIAS A LAS SOLUCIONES PARA EL RÁPIDO CRECIMIENTO DE SU NEGOCIO

Michael Sciberras y su hermano Paul son los copropietarios y directores de Sci-Blue Integrated Systems, una empresa especializada en la integración de sistemas electrónicos fundada en Queensland en 2005. La empresa ofrece, entre otros servicios, la instalación, mantenimiento y servicio de sistemas de seguridad de gama alta y sistemas de circuito cerrado de televisión (CCTV) para clientes de toda Australia.

«YA SEA CCTV,

CONTROL DE ACCESO,

alarmas antirrobo o intercomunicadores hospitalarios, Sci-Blue ofrece a nuestros clientes productos y sistemas que encajan con su presupuesto, además de proporcionar los resultados esperados», afirma Michael. «También integramos diferentes tipos de sistemas electrónicos para que se integren, de manera que nuestros clientes obtengan múltiples resultados».

DOS HERMANOS Y UN DESTINO

El origen de Sci-Blue fue un golpe del destino. En 2005 Michael y Paul, mientras eran gerentes en sectores diferentes, se encontraban entre la espada y la pared, pues las empresas en las que trabajaban cambiaron de manos.

«Le comenté a Paul que lo más probable era que dimitiese y buscase otro empleo», recuerda Michael. « ¡Qué sorpresa cuando Paul me dijo que iba a hacer lo mismo! » La pregunta más obvia para los dos fue: « ¿Y ahora qué? Siempre habíamos hablado de montar nuestro propio negocio. Al poco tiempo decidimos asociarnos para emprender un negocio de seguridad electrónica en Brisbane».

Con el tiempo, el negocio se estabilizó y creció. Ahora ofrece productos de gama alta que se centran básicamente en la protección de la propiedad y personas. Durante los últimos tres años, el abanico de ofertas se ha expandido hasta incluir también intercomunicadores hospitalarios.



¿POR QUÉ OS UNISTEIS A TAB?

«Fundamentalmente porque teníamos el problema candente de lidiar con el crecimiento (en ventas, en el público objetivo, cobertura geográfica, número de empleados y flujo de caja). Cualquier negocio en expansión necesita saber cómo trabajar con más maña que fuerza. Decidimos que acercarnos a otros empresarios que se enfrentan a desafíos similares nos ayudaría a crear un camino más directo y definido hacia los resultados que buscábamos».

TAB ha demostrado ser útil también en otros ámbitos.

«Ha habido situaciones en las que Paul y yo no hemos coincidido en decisiones empresariales claves», reconoce Michael. «Claire Wilson (nuestro Coach TAB) nos ha ayudado a ver estas situaciones desde una nueva perspectiva para llegar a un acuerdo gracias a un proceso definido. A veces, la opinión de un tercero imparcial puede marcar la diferencia».

¿QUÉ LE DIRÍA MICHAEL A OTROS EMPRESARIOS QUE ESTÉN PENSANDO EN FORMAR PARTE DE TAB?

«Si lo estás considerando es porque, obviamente, tienes una buena razón. No te lo pienses y hazlo», anima. «Llevamos trabajando con TAB más de dos años; mientras tanto, hemos visto evolucionar nuestro negocio y el de muchos otros miembros de una manera increíble, en muchos sentidos».

